



**VISTA ANNONCE UNE PERFORMANCE EXCEPTIONNELLE POUR 2021
ET DEMARRE 2022 AVEC UNE LEVEE DE FONDS D'UN MILLIARD DE DOLLARS AU TAUX DE
6,375%**

Des ventes record pour les principales offres d'abonnement de Vista avec notamment une demande qui a doublé par rapport aux niveaux pré-pandémie pour les marques VistaJet et XO

- **Augmentation significative de 64 % du nombre d'heures de vol dans le monde pour l'ensemble des marques Vista en 2021, en raison de la forte augmentation de la demande de vols ;**
- **Croissance record de la clientèle avec une augmentation de 26 % des membres par rapport à l'année précédente chez VistaJet et de 68 % d'adhésion des Deposit Members de XO ;**
- **2022 démarre très bien avec une levée de fonds exceptionnelle d'un milliard de dollars, rémunérée au taux de 6,375% à échéance 2030 ;**
- **Sept Global 7500 entièrement opérationnels offrant aux membres la solution de vol la plus haut de gamme sur le marché, avec environ sept autres attendus d'ici la fin 2022 ;**
- **Les 30 nouveaux appareils témoignent de l'investissement continu de Vista dans l'expansion de sa flotte mondiale, qui compte plus de 200 appareils ;**
- **Confiance dans la capacité de VistaJet à devenir le premier du secteur à atteindre la neutralité carbone d'ici 2025.**

Paris, le 25 janvier 2022 : Vista Global Holding (Vista), premier groupe mondial d'aviation privée, présente une étude du marché pour 2022 et un état des lieux des performances exceptionnelles enregistrées en 2021 par toutes ses divisions, y compris ses marques VistaJet et XO, leaders sur le marché.

L'année 2021 a été une nouvelle année record pour Vista, avec **une augmentation de 59 % des ventes de solutions d'abonnement et services**. En tant que **premier fournisseur d'abonnement en heures de vol**, le Groupe a connu **une augmentation de 64% des heures de vol** dans l'ensemble de ses sociétés d'exploitation par rapport à l'année précédente, soit une augmentation de 57 % par rapport aux chiffres d'avant la pandémie. Vista satisfait déjà plus de la moitié des 10 plus grandes entreprises mondiales, avec **VistaJet et XO touchant plus de 350 000 clients parmi les plus convoités dans le monde entier**.

Cette performance s'accompagne d'un nombre record d'heures de vol pour ces deux marques, avec **VistaJet qui a vendu plus de 22 000 heures d'abonnement annuel en 2021, soit une augmentation de 90 %** par rapport aux chiffres de 2020. **Le nombre de membres a augmenté de 26%** par rapport à l'année précédente, ce qui a permis de convertir les propriétaires d'avion au modèle d'abonnement de la marque. Par ailleurs, un afflux massif de voyageurs d'affaires préférant l'aviation privée aux vols commerciaux, en raison de l'incertitude qui persiste notamment, a été constaté pour l'ensemble du Groupe. Les Deposit Members de XO ont augmenté de 68% en 2021 et l'adoption de la technologie par les membres s'est considérablement accrue, avec 84 % de vols générés par la plateforme de XO.

VISTA

L'année 2022 s'est poursuivie à un rythme soutenu. Le 20 janvier 2022, Vista a levé avec succès **un milliard de dollars en obligations, dont l'échéance est fixée à 2030**, par deux de ses filiales, VistaJet Malta Finance P.L.C et XO Management Holding, Inc.*. L'offre a rencontré un vif succès auprès des investisseurs, avec un taux de souscription très élevé (x5), validant ainsi la force du modèle économique de Vista. La transaction a permis d'avoir des liquidités supplémentaires tout en réduisant considérablement le coût d'emprunt de Vista par rapport à ses billets de premier rang existants.

Thomas Flohr, fondateur et Président de Vista, a déclaré : *"L'année 2021 a été incroyablement forte pour Vista et nous avons enregistré des chiffres records grâce à l'importante demande pour nos offres d'abonnements, d'adhésions et de services à la demande. Il y a clairement un changement de paradigme dans la vision des clients sur le secteur de l'aviation privée et la position de Vista, en tant que leader mondial, a permis aux clients du monde entier de découvrir les avantages de l'aviation privée comme solution de mobilité essentielle. La stratégie d'économie partagée, d'allègement des actifs et d'abonnement de Vista accélère cette tendance.*

"Nous constatons que le montant des contrats augmente de manière significative, tant chez VistaJet que chez XO, et nous travaillons sans relâche pour nous assurer que nous disposons de l'infrastructure et des capacités nécessaires pour garantir la flexibilité et la diversification de nos services de la manière la plus durable possible.

"Nous avons acquis plus de 30 appareils au cours de l'année, renforçant ainsi l'offre de Vista, qui compte maintenant plus de 200 appareils. Le fait de disposer d'une flotte de Global 7500 entièrement opérationnelle a changé la donne depuis son lancement en 2021, et nous allons poursuivre sur cette lancée en complétant avec davantage de Global 7500 afin de renforcer notre offre d'ici la fin 2022.

"L'achèvement accéléré et l'augmentation de la taille de notre obligation non garantie est une transformation, démontrant la confiance claire et forte des investisseurs dans Vista et nous fournissant une plate-forme solide pour délivrer notre vision et nos ambitions.

*"Nous continuons à dominer le monde de l'aviation d'affaires, en évoluant et en innovant sur chaque aspect de nos services afin de proposer **les solutions de vol les plus avancées et au meilleur prix** à notre base de membres toujours grandissante. Tout cela est possible grâce à notre équipe passionnée et dévouée, avec des centaines d'experts de l'aviation nous aidant à livrer nos services pour répondre à la demande croissante de 2021. Nous sommes les mieux placés dans le secteur pour saisir de nouvelles opportunités, **nous prévoyons une forte dynamique commerciale et une croissance durable tout au long de 2022** car nous restons extrêmement confiants dans l'avenir."*

Les perspectives positives et la stabilité à long terme procurées par son business model fondé sur l'abonnement en heures de vol, offre à Vista la certitude d'investir dans ses services tout en continuant à se distinguer comme la première offre de luxe mondiale sur le marché.

Vista s'engage à améliorer constamment ses services sur l'ensemble de sa flotte garantissant à ses membres une expérience de vol inégalée. La remise à neuf de tous les appareils VistaJet Global et de ses Challenger devrait s'achever d'ici la fin de l'année 2022.

Le Groupe reconnaît l'importance d'agir maintenant dans la lutte contre le changement climatique et a continué à faire des progrès significatifs par rapport à ses objectifs stratégiques de durabilité tout au long de 2021. VistaJet est fier d'avoir pu fournir à tous ses clients **un accès au carburant durable (SAF)** et reste confiant dans sa capacité à devenir **le premier du secteur à atteindre la neutralité carbone d'ici 2025.**

VISTA

La demande d'aviation privée est florissante et Vista ne s'attend pas à ce que cela change avant au moins les 12 à 18 mois prochains. Le Groupe continue de tirer parti des brèches du marché, à la fois de manière organique et en ajoutant des compétences spécialisées à l'univers Vista, comme en témoigne l'intégration réussie d'Apollo Jets, de Talon Air et de Red Wing Aviation.

L'année 2021 n'a pas été sans défi, l'industrie mondiale continuant à être confrontée à des problèmes de chaînes d'approvisionnement mondiales. Vista reste le seul groupe disposant de l'infrastructure internationale, ainsi que du bon équilibre des solutions et du réseau mondial de partenaires, pour aider les membres et les entreprises du monde entier, partout et à tout moment.

Note aux rédacteurs

Les déclarations contenues dans ce communiqué sont basées uniquement sur les informations disponibles à la date de ce communiqué et ne constituent pas une déclaration complète des résultats financiers ou des positions du Groupe à partir de ou pour la période du premier semestre 2021, et n'ont pas été auditées, examinées ou compilées par un cabinet comptable enregistré indépendant. Ainsi, les informations financières contenues dans ce communiqué sont préliminaires, non auditées et sujettes à révision à l'issue des processus de clôture et d'audit du Groupe. Le Groupe n'assume aucune obligation de mise à jour des informations contenues dans le présent document, à l'exception des informations dont la divulgation est requise par la loi.

*La clôture de l'offre devrait avoir lieu le 31 janvier 2022 ou autour, sous réserve des conditions de clôture habituelles. Le produit de l'offre sera affecté au rachat des billets de premier rang existants de Vista à échéance 2024 et au paiement des frais et dépenses liés à l'offre. Le reste du produit net sera utilisé pour les besoins généraux de l'entreprise et pour fournir à Vista des liquidités supplémentaires.

BofA Securities, Inc. et Jefferies Group LLC ont agi en tant que responsables conjoints de la tenue des livres, avec Barclays et Credit Suisse en tant que co-gestionnaires. Latham & Watkins LLP a agi en tant que conseiller juridique de Vista.

À propos de Vista

Les filiales de Vista Global Holding (Vista) fournissent des services de vols privés d'affaires dans le monde entier. Groupe international dont le siège social est implanté dans le quartier financier (DIFC) de Dubaï, Vista intègre un portefeuille unique d'entreprises offrant des services sans actifs pour couvrir tous les aspects essentiels de l'aviation d'affaires : une garantie totale et un service « On Demand », des liaisons aériennes connectant le monde entier, et une technologie aéronautique de pointe. La mission du groupe est de mener le changement afin de fournir aux clients les services les plus pointus tout en assurant le meilleur rapport qualité-prix, à tout moment, partout dans le monde. Grâce à sa connaissance et à son expertise de l'industrie de l'aviation d'affaires, Vista propose les meilleures offres et technologies de bout en bout du processus de l'expérience client de l'aviation d'affaires, via ses marques VistaJet et XO reconnues pour leurs services et en tant que transporteurs aériens autorisés. Vista n'est pas un transporteur aérien direct et n'opère ni n'affrète de vols.

Pour plus d'informations sur Vista, consultez le site www.vistaglobal.com

CONTACTS PRESSE FRANCE : ARTICLE ONZE TOURISME

Margot Vacherand

Tél. : 06 74 35 51 40

mvacherand@articleonze.com • VistaJetFR@finnpartners.com

Vista Global Holding Limited ("Vista") ne possède ni n'exploite aucun avion. Tous les vols sont opérés par des transporteurs aériens directs et/ou par des opérateurs partenaires, titulaires d'une licence délivrée par la FAA, ou enregistrés auprès de l'EASA ou certifiés aux États-Unis. Vista détient une participation minoritaire dans XOJET Aviation, GMJ Air Shuttle, Red Wing Aviation and Talon Air.